



Ja, wir machen Zeitreisen! Werde Teil von einmaligem VR-Edutainment

TimeRide ist führend in Entwicklung, Produktion und Aufbau von location-basierten VR-Erlebnissen. Wir nutzen die brandneue Virtual-Reality-Technologie, um den langgehegten Traum des Zeitreisens Wirklichkeit werden zu lassen. In Köln tauchen unsere Besucher bei einer Stadtrundfahrt ins Leben und Treiben der Domstadt vor über 100 Jahren ein und in Dresden reisen wir 300 Jahre zurück zu barocken Festlichkeiten des höfischen Lebens. Nun folgen weitere technologiebasierte Entertainment-Produktionen an verschiedenen nationalen und internationalen Standorten.

Für dieses Wachstum suchen wir ab sofort mit Sitz am Standort Köln einen engagierten & kreativen

Head of Sales (m/w/x)

Das erwartet Dich

- Du bist der entscheidende Treiber unseres Umsatzwachstums
- Du identifizierst Vermarktungspotenziale sowohl im B2B- als auch im B2C-Bereich und weißt, wie Du ein Produkt inszenieren kannst
- Du motivierst Dein Team von regionalen Vertriebsmanagern zu Höchstleistungen und führst regelmäßig Schulungen durch
- Du verantwortest den Erfolg für unternehmensweite Vertriebskampagnen
- Du treibst den Ausbau neuer Vertriebsstrukturen voran und unterstützt Dein Team direkt vor Ort
- Du erstellst Reportings und berichtest dabei direkt an den Geschäftsführer und den Marketing- und Vertriebsdirektor
- Du bist ein Top-Netzwerker und schaffst es in kürzester Zeit zu den wichtigsten nationalen sowie regionalen Multiplikatoren einen positiven Kontakt aufzubauen

Das suchen wir

- Ein zahlengetriebenes Vertriebsgenie mit souveränem Auftreten,...
- ...der sowohl konzeptionelles als auch operatives Arbeiten nicht scheut.
- Einen Vollblut-Vermarkter, der proaktiv die Marke TimeRide positiv nach innen und außen trägt...
- ...und einen hohen Anspruch an die Qualität seiner Arbeitsergebnisse hat.

Darüber hinaus...

- ...bringst Du ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation mit, idealerweise mit Bezug zum Tourismus und / oder Entertainment.
- ...verfügst Du über 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb und bist mit dem Aufbau von Standorten und Teams vertraut.
- ...bist Du von einer anspruchsvollen und abwechslungsreichen Tätigkeit im Bereich Virtual-Reality-Edutainment begeistert.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Lebenslauf inkl. Zeugnissen!